

UNGER

Quality Tools for Smart Cleaning

NIEUW

HiFlo CARBONTEC

De steel met waterdoorvoer.
Eén systeem - één oplossing!

Het nieuwe HiFlo CARBONTEC systeem van Unger zet een nieuwe standaard voor stelen met waterdoorvoer. Reiken en reinigen eenvoudig tot 15 meter, door unieke koppelingen en stelen met geïntegreerde waterdoorvoer.



- Lichtgewicht.
- Versterkte carbonvezels, versterkt met een laagje glasvezel.
- Geharde aluminium koppelingen.
- Watertoevoer regulator.
- Gebogen eindstuk is compleet met borstel, sproeiers en steelaansluiting.

Meer informatie kunt u aanvragen bij:

Unger Germany GmbH • Dellenfeld 35 • D-42653 Solingen
Tel.: (49) 212 2207 0 • Fax: (49) 212 2207 222 • unger@ungerglobal.com

www.ungerglobal.com/german/ger_pro/01e_services/01e2_cat_order_nl.html

Al eens stil gestaan bij verpakkingen?

Wij zoeken een

vertegenwoordiger m/v

voor de verkoop van verpakkingen en disposables aan de verpakings- en schoonmaakgroothandel

In deze functie ben je verantwoordelijk voor het onderhouden van relaties, het verwerven van nieuwe relaties en kwaliteitsbewaking.

Je realiseert onze verkoopdoelstellingen in samenwerking met de rayonmanager. Je bent commercieel, doortastend en hebt een zelfstandige en drukbestendige instelling. De prettige collega's van de binnen- en buitendienst, de ruime opleidingsmogelijkheden en de goede arbeidsvoorwaarden maken deze baan leuk en uitdagend voor je.

Wat breng je mee?

Het liefst hebben we iemand die ervaring heeft met verkoop en advisering aan wederverkopers.

Je opleiding is minimaal MBO denk- en werkniveau aangevuld met commerciële trainingen. Wat je in ieder geval meebrengt is een sterke drive, een resultaatgerichte instelling. Verder ben je gewend om projectmatig te werken.

Je hebt genoeg communicatieve en sociale vaardigheden. Je kunt soepel overweg met MS Office, je leeftijd is vanaf 25 jaar en je bent woonachtig in regio Midden-Nederland. Je overige capaciteiten lezen we graag in je cv.

Reageer!

Voor meer informatie kun je contact opnemen met de heer Peter van Leeuwen, telefoon 0174-636111 of 06-51092300. Stuur je sollicitatiebrief naar Van der Windt Verpakking BV, t.a.v. Else van der Windt, Postbus 22, 2675 ZG Honselersdijk. Of e-mail aan: else.vanderwindt@vanderwindt.com

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.

Kijk voor meer informatie op onze website: www.vanderwindt.com

van der windt
verpakkingen en disposables

Nieuweweg 10 Postbus 22, 2675 ZG Honselersdijk
Tel. +31(0) 174 636111, Fax +31(0) 174 620554
info@vanderwindt.com, www.vanderwindt.com

aanbestedingen

Verlichting van administratieve lasten bij EU-aanbesteding

Europese aanbestedingen gaan vaak gepaard met enorme hoeveelheden papier. Een ontwikkeling die opdrachtgevers en opdrachtnemers onplezierig vinden. Opdrachtgevers zijn daarom op zoek naar mogelijkheden om die papierwinkel te verkleinen. Een van de mogelijkheden die steeds meer wordt gebruikt, is het vragen van een eigen verklaring in plaats van allerlei verklaringen die door officiële instanties moeten worden afgegeven. Een prima methode, maar de opdrachtgever moet dan nog altijd wel de juistheid controleren. **SUZANNE BRACKMANN***

Europees aanbesteden wordt meestal in verband gebracht met de bouwwereld en dan vooral met bouwfraude. Op zichzelf is dat begrijpelijk: sinds de parlementaire enquête naar de bouwnijverheid is aanbesteden veel meer in de belangstelling gekomen. Maar de beperking tot de bouwwereld is niet correct. Europees aanbesteden heeft te maken met de verplichting van overheidsinstellingen, zoals gemeenten, provincies, waterschappen, ministeries en ook ziekenhuizen om verschillende ondernemingen te vragen een offerte uit te brengen voor een bepaalde opdracht.

Eén markt

Die verplichting vloeit voort uit de wens om één vrije, interne Europese markt te creëren. Om dat doel te bereiken, heeft de Europese wetgever regels bedacht die elke overheidsinstelling in Europa moet toepassen. Het gaat daarbij dus niet alleen om bouwopdrachten (wegen, bruggen, tunnels en gebouwen), hoewel die een groot deel uitmaken van alle opdrachten die aanbesteed

worden. Ook opdrachten voor het leveren van computers of auto's of voor het verzorgen van de catering of - zoals in het geval dat hier verder besproken wordt - voor het verzorgen van schoonmaakdiensten. Niet elke opdracht moet Europees aanbesteed worden: in de regelgeving zijn drempelbedragen opgenomen. Voor opdrachten voor diensten en leveringen is de drempel 211.000 euro, exclusief btw, en voor werkenopdrachten 5,2 miljoen euro, exclusief btw. Deze drempelbedragen betreffen de waarde van de gehele opdracht en dus niet de waarde op jaarbasis.

Gezamenlijke aanbesteding

In de hier bedoelde aanbestedingsprocedure hebben twee gemeenten in het westen van het land de handen ineengeslagen: zij hebben besloten om hun schoonmaakdiensten gezamenlijk aan te besteden. Het voordeel is natuurlijk dat zij samen maar één keer een Europese aanbestedingsprocedure behoeven te doorlopen en door de grotere opdracht verwachten zij wellicht een scherpere prijs. De gemeenten realise-

Foto: Henk Snaterse/Alphen aan den Rijn



ren zich dat aanbestedingsprocedures voor de bedrijven die een offerte willen uitbrengen een behoorlijk opgave is, vooral door de veelheid aan verklaringen die moeten worden ingediend. De gemeenten besluiten daarom om in de aanbestedingsprocedure twee mechanismen in te bouwen om die administratieve last te verminderen, voor de bedrijven en voor henzelf.

Hun eerste maatregel is om een gefaseerde aanbesteding te doen: in de eerste fase kunnen alle geïnteresseerde bedrijven zich aanmelden. Daaruit worden vijf bedrijven voor een offerte geselecteerd. Op die manier hoeven niet alle geïnteresseerde bedrijven een offerte op te stellen. De tweede maatregel is om niet te eisen dat alle geïnteresseerde bedrijven allerlei formele verklaringen van officiële instanties moeten indienen, maar om te volstaan met een eigen verklaring. Beide maatregelen zijn toe te juichen. Bij de uitvoering van de aanbestedingsprocedure gaat het echter mis.

Selectiecriteria

Om voor offereerders uitgenodigd te worden, moet een onderneming voldoen aan verschillende selectiecriteria. De gemeenten schrijven voor dat geïnteresseerde ondernemingen in een eigen verklaring gegevens verstrekken over milieuzorg, referentieopdrachten, ziekteverzuim en personeelsverloop. Daarbij vragen de gemeenten de inschrijvers om borg te staan voor de juistheid en volledigheid van alle gevraagde en geleverde gegevens. Als later zou blijken dat een inschrijver onjuiste en/of onvolledige informatie heeft verstrekt, dan kan hij van verdere deelname worden uitgesloten. De gemeenten hebben bovendien vermeld dat zij uitgaan van de juistheid van de verstrekte informa-

Advertentie

10 JAAR MICROVEZELSYSTEMEN!



MGS INTERNATIONAL 070 - 345 87 37
WWW.GREENSPEED.INFO



Foto: Henk Snaterse/Alphen aan den Rijn

tie. Alleen als de cijfers van een inschrijver sterk afwijken van de andere inschrijvers wordt nader onderzoek verricht. De gegevens van de inschrijver aan wie de opdracht wordt gegund, wordt in ieder geval nader onderzocht.

Schoonmaakbedrijf in verweer

Een schoonmaakbedrijf dat interesse had in deze grote opdracht, heeft zich aangemeld maar heeft geen uitnodiging gekregen om een offerte uit te brengen. Omdat naar haar oordeel de aanbestedingsprocedure op verschil-

perking niet is toegestaan, omdat deze in strijd is met het streven naar die ene vrije interne Europese markt. De gemeenten hebben zich dat gerealiseerd en hadden om die reden die beperking al tijdens de aanbestedingsprocedure laten vervallen. Maar de inschrijvers hadden toen al hun aanvragen ingediend, de inschrijvingsdatum was voorbij. De voorzieningenrechter oordeelt dat het aanpassen van een selectie criterium na sluiting van de inschrijvingsdatum in strijd is met de wet. De belangen van degenen die voor

'Opdrachtgevers zijn op zoek naar mogelijkheden om die papierwinkel te verkleinen'

lende punten in strijd is met de wettelijke voorschriften, is zij een kort gedingprocedure gestart.

Het eerste bezwaar was gericht tegen de referentieopdrachten. In deze eis was onder meer opgenomen, dat de opdrachten uitgevoerd moesten zijn in de regio van de betreffende gemeenten. Een dergelijke beperking is discriminatoir: inschrijvers die niet al in de regio werkten, kunnen er niet aan voldoen en komen dus niet in aanmerking voor de opdracht. De Europese rechter heeft herhaaldelijk geoordeeld dat zo'n be-

offereerders in aanmerking hadden kunnen komen als de gemeenten het criterium van meet af aan correct hadden geformuleerd, zijn relevant voor dat oordeel van de rechter.

Juistheid gegevens

Het tweede bezwaar heeft te maken met de eigen verklaring en de controle van de juistheid van de verstrekte gegevens. Het gaat dan met name om de cijfers voor ziekteverzuim en personeelsverloop. De inschrijvers moesten een opgave van de betreffende gege-

vens indienen en ook aangeven hoe het verzuim- en het verloopperscentage zijn berekend. De gemeenten hebben erkend dat zij die gegevens niet hebben geverifieerd, omdat zij ervan uit mochten gaan, aldus de gemeenten, dat de inschrijvers juiste gegevens zouden verstrekken. Wel zouden de gegevens van de winnende inschrijver (met wie dus de opdracht gesloten zou worden) geverifieerd worden. Als dan zou blijken

blij te zijn met deze uitspraak maar zij hebben geen hoger beroep ingesteld.

Conclusie

De les die overheidsinstellingen uit deze uitspraak zouden moeten leren, is dat het is toe te juichen dat niet alle geïnteresseerde ondernemingen enorme hoeveelheden papier moeten indienen om uitgenodigd te worden om een offerte in te dienen. Echter, de gegevens waar de

'De aanbestedingsplicht vloeit voort uit de wens om één vrije, interne Europese markt te creëren'

dat die inschrijver onjuiste of onvolledige gegevens verstrekt zou hebben, zal er geen overeenkomst met hem gesloten worden. De gemeenten zouden dan de opdracht verstrekken aan als tweede geëindigde inschrijver en zouden dus de gegevens van deze tweede inschrijver verifiëren. Hoe die verificatie zou plaatsvinden, wisten de gemeenten nog niet.

Strikt gescheiden

Deze systematiek is in strijd met de uitgangspunten van het aanbestedingsrecht. De voorzieningenrechter is van oordeel, dat het verifiëren van gegevens uit de selectiefase niet thuis hoort in de fase waarin de offertes beoordeeld moeten worden: die twee fasen zijn in een aanbestedingsprocedure strikt gescheiden. Bovendien is de kans aanwezig dat op die manier een gegadigde is uitgenodigd om een offerte uit te brengen, terwijl na verificatie van de selectiegegevens zou zijn gebleken dat hij helemaal niet uitgenodigd had mogen worden. Die gegadigde heeft dan ten onrechte een andere gegadigde de kans ontnomen om een offerte uit te mogen brengen en dus om de opdracht te verwerven.

De voorzieningenrechter komt dan ook tot het oordeel dat de aanbestedingsprocedure gestaakt moet worden. Als de gemeenten de opdracht nog wensen te verstrekken, zullen zij een nieuwe aanbestedingsprocedure moeten voeren. De gemeenten hebben via verschillende kanalen aangegeven niet

overheidsinstelling om vragen moeten geverifieerd kunnen worden en die verificatie moet plaatsvinden voordat een beperkt aantal gegadigden wordt uitgenodigd om een offerte in te dienen. Alleen op die manier zullen de vijf gegadigden die daarop het meeste recht hebben voor een offerte worden uitgenodigd. De overheidsinstelling bepaalt zelf welke selectiecriteria hij stelt. Hij moet bij het vaststellen daarvan dus ook rekening houden met de wijze waarop hij de verstrekte gegevens gaat verifiëren. Voor verloop- en verzuimcijfers kan verificatie bijvoorbeeld plaatsvinden aan de hand van gegevens van de arbeidsdienst, en milieuzorg kan bijvoorbeeld onderbouw worden met milieucertificaten. Welk bewijs de overheidsinstelling ook vraagt, het moet door gegadigden op een vrij eenvoudige manier te leveren zijn. Daarnaast moet het bewijs door de overheidsinstelling op de juiste wijze beoordeeld worden: bij certificaten is bijvoorbeeld de scope waarvoor het certificaat is afgegeven, relevant. In veel gefaseerde aanbestedingsprocedures ('niet-openbare procedure') wordt een bezwaarprocedure 'ingebouwd' na afronding van de selectiefase: een gegadigde die is afgewezen moet direct tegen zijn afwijzing bezwaar maken. Het voordeel is dat vaststaat dat degenen die een offerte mogen gaan opstellen, ook werkelijk de partijen zijn die daarvoor terecht zijn uitgenodigd. «

*Suzanne Brackmann is aanbestedings-specialist
(www.aanbestedingsspecialist.nl)

(Advertentie)

Van Ginkel Professionele Reinigingssystemen maakt graag kennis met potentiële franchise-nemers in Nederland



is een dynamische, eigentijdse schoonmaak-groothandel, met een breed assortiment van (inter)nationale merken. Op basis van de succesvolle strategie wil Van Ginkel de huidige eigen vestigingen verder uitbreiden. Daarom maken wij voor onze nieuw te openen vestigingen in Nederland graag kennis met ambitieuze ondernemers die willen starten als zelfstandig franchisenemer.

Doen waar je goed in bent

Als franchisenemer heb jij je eigen onderneming binnen de Van Ginkel-formule. De specialisten van Van Ginkel zorgen voor ondersteuning op het gebied van inkoop en marketing. Zodat jij je volledig kunt richten op de verkoop en organisatie.

De franchise kandidaat

Wij zoeken daarom naar actieve personen met commerciële ervaring. Ook verwachten wij een echte 'ondernemersmentaliteit'. Je eigen inzet bepaalt vervolgens je succes.

Enthousiast geworden

Neem contact op met John van Ginkel.

Van Ginkel
Professionele
Reinigingssystemen BV
De Run 8310
5504 EN VELDHOVEN
tel: 040-2085200
www.ginkel.nl